LKP Control de Calidad

I. Alianzas entre Agricultores/Juntas

Requisitos:
- Variedades & bienes específicos de equidad de marca.
- Sistemas para asegurar la seguridad del producto
- Procedimientos de crecimiento y pruebas investigación & desarrollo continuo
- Registros listos a la disposición.

II. Director de Campo

Responsable por la administración del programa en conjunto con el agricultor, supervisor de campo y la oficina de ventas. 10 años de experiencia minima.

III. Supervisor de Campo

Supervisión de las tareas diarias en el campo y la comunidad. 5 años de experiencia minima.

IV. Supervisor de Cuentas y Bienes

Interactúa con el Supervisor de Campo durante todo el día; debe tener como mínimo 3 años de experiencia en ventas directas en la industria agrícola. El Supervisor de Cuentas actúa como representante de servicio al cliente cuando se requiera. También interactúan con los compradores, asistentes de compra, supervisores D.C. y otros, según se necesite.

V. Consejero Financiero de Campo

El Consejero Financiero ayuda a los agricultores a monitorear el proceso de préstamos y provee consejos para ser y mantenerse viable y obtener préstamos. Esto incluye, pero no es limitado a entrenamientos, seminarios y talleres de mentoria, solo por mencionar algunas opciones que aumentan su entendimiento de estos tiempos difíciles.

VI. Director de Seguridad Alimentaria

Provee inspecciones en sitio y entrenamiento en:
- Guía sobre buenas prácticas agrícolas
- Rastreo de producto
- Seguridad en el ambiente laboral
- Auditorias por compañía independiente
- Programa interno de seguridad

VII. Administrador de Seguridad Alimentaria

Organiza y cataloga auditorias, certificación de auditorias, garantías de productor COI, así como contacto general y de emergencia. Coordina el calendario para seguimiento de renovación de certificados de auditoria y COI's; vigila y monitorea todos los programas de seguridad

VIII. Director de Logística

Selección cuidadosa de las compañías de transporte basada en su desempeño dentro de la industria y en sus equipos, por mencionar algunos requisitos. Ests posición es esencial para nuestra entrega a tiempo y conocimiento de los bienes. Esta posición requiere de 5 a 7 años de experience y un total entendimiento del manejo del producto lo cual permitirá que los embarques sean efectivos y eficientes sin comprometer la calidad o frescura a su llegada.

IX. Selección de Empacadora con Experiencia en Los Bienes

Provee consejo en las opciones de empaque apropiado basados en los cambios de temperatura, métodos de envío, tendencias del consumidor y lo ultimo en material ecológico.

X. Director de Ventas Corporativas

Interactúa con el comprador, supervisor de bienes y supervisor de cuentas. Debe tener un complete entendimiento del inventario, precios y condiciones del mercado.

XI. Transporte – Empresa de Camiones

Selección estricta de compañía de transporte con extensa experiencia en las prácticas de manejo del producto en cuestión. La compañía seleccionada es responsable por mantener la calidad del equipo y reportar las temperaturas de los camiones mientras el producto esta bajo su cuidado. Las compañías seleccionadas proveerán solamente conductores de equipo para asegurar entregas a tiempo.